



<https://kstemporal.com.co/job/ccomercial/>

Coordinador Comercial

Tu cargo

Nos encontramos en la búsqueda de Coordinador Comercial para nuestro cliente, empresa distribuidora de insumos para la industria de alimentos a nivel nacional

Tus Funciones

- Elaborar informes diarios, semanales, mensuales
- Planificar e implementar políticas comerciales tendientes a incrementar los volúmenes de venta y rentabilidad en todas las unidades de negocio
- Manejar el área de Marketing para promover el crecimiento de la Marca detectando oportunidades de mercado y consolidando nuestro liderazgo
- Promover el Sentido Comercial en la Red, generando conciencia sobre la importancia de primar el resultado comercial (rentabilidad, calidad y cliente) de cada acción de la fuerza de ventas
- Consolidar red de ventas promoviendo incentivos y programas de motivación y capacitación
- Ser hábil en manejo de herramientas ofimáticas y redes sociales

Qué debes poseer

- Liderazgo, Comunicación efectiva, Sentido Comercial, Proactividad, Planificación y organización, Toma de decisiones
- Experiencia en cargos directivos similares
- Disponibilidad horaria full time. Disponibilidad de trabajar sábados.
- Manejo avanzado de Excel, Sistemas de Gestión, generación de informes y gráfico
- Tecnólogo o profesional en áreas afines
- Experiencia mínima de 24 meses en puestos de jerarquía, o similares

Beneficios Laborales

- Estabilidad laboral
- Excelente ambiente laboral
- Remuneración salarial de acuerdo a competencias y resultados

Contacto

seleccion@kstemporal.com.co

Coordinación de Contratación

KS Temporal

Jornada Laboral

Full-time

Disponibilidad

inmediata

Tipo de contrato

Término fijo

Sector

Alimentos

Ciudad

Santiago de Cali, Valle del Cauca

Horario

Jornada Completa de Lunes a Sábado

Salario

\$ 1.500.000 - \$ 3.000.000

Publicación

2021-05-07

Válido hasta

20.05.2021